

NEURO SECRETOS PARA AUMENTAR LAS VENTAS (6h)

Objetivos

1. Conocer los tres códigos de tu producto o servicio.
2. Aplicar estas tres pirámides para tener una comunicación más productiva y ser capaz de adaptarte a cualquier situación y vender.

Duración: 6 horas online

Contenidos

UNIDAD	CONTENIDOS
1. Gatillos mentales y neuro-tips.	1. ¿Cómo funcionan los gatillos mentales? 2. Tipos de gatillos mentales. 3. Tipos de emociones para aplicar los gatillos mentales.
2. Neuro Speech comercial.	1. El comportamiento del Consumidor y su Relación con las Necesidades de Maslow. 2. NEURO TIPS, CLAVES, SECRETOS... 3. Estructura para un impactador speech comercial. 4. Tips de Comunicación en Neuroventas. 5. Técnicas para que te digan "sí". 6. Cómo aprovechar los sesgos cognitivos en la venta. 7. Conclusiones.